

## Presseaussendung

### Kapsch TrafficCom – Ergebnisse für die ersten drei Quartale 2021/22.

#### Highlights.

- > Rückkehr zu positivem EBIT bei niedrigerem Umsatz im Vergleich zu Q1-Q3 des Vorjahrs
  - o Kostensenkungs- und Restrukturierungsmaßnahmen zeigen Wirkung.
  - o Geringe Neugeschäftsdynamik wirkt sich weiterhin auf den Umsatz aus.
- > Positiver Free Cashflow
- > Ausblick auf das Geschäftsjahr 2021/22: Umsatzzuwachs und EBIT-Turnaround.

„Auch wenn die Ergebnisse deutlich besser sind als im Vorjahr, sind wir bei weitem noch nicht auf dem Niveau, auf dem wir waren und sein müssen. Wir arbeiten intensiv daran, neue Geschäftsfelder entsprechend unserer Strategie 2027 zu implementieren und das Potenzial unseres heutigen Kerngeschäfts besser auszuschöpfen. Gleichzeitig gilt es, die Effizienz nachhaltig zu steigern“, so Georg Kapsch, CEO von Kapsch TrafficCom.

Wenn nicht anders angegeben, alle Werte in EUR Mio.	Q1-Q3 2020/21	Q1-Q3 2021/22	+/-
Umsatz	384,5	379,2	-1,4 %
EBIT	-89,0	5,8	n.a.
EBIT-Marge	-23,1 %	1,5 %	+24,7 PP
Periodenergebnis, den Anteilseignern zurechenbar	-78,3	-2,5	+96,9 %
Ergebnis je Aktie (EUR)	-6,03	-0,19	€ +5,84

**Wien, am 23. Februar 2022** – nach drei Quartalen in einem anhaltend schwierigen Marktumfeld ist es Kapsch TrafficCom gelungen, ein positives Ergebnis aus betrieblicher Tätigkeit (EBIT) von EUR 6 Mio. (Vorjahr: EUR -89 Mio.) zu erzielen. Der Umsatz von EUR 379 Mio. lag 1 % unter dem Wert des Vorjahrs. Das den Anteilseignern zurechenbare Ergebnis betrug EUR -2 Mio. (Vorjahr: EUR -78 Mio.) und entspricht einem Ergebnis je Aktie von EUR -0,19 (Vorjahr: EUR -6,03).

Für den geringeren Periodenumsatz war vor allem der Rückgang des Errichtungsgeschäfts um 20 % verantwortlich. Das Betriebsgeschäft legte hingegen um 12 % zu, was vorwiegend auf Projekte in Südafrika und Bulgarien zurückzuführen war. Das Komponentengeschäft litt weiterhin unter Engpässen in der Supply Chain und sank um 2 %.

Kapsch TrafficCom erreichte durch Restrukturierungs- und Kosteneinsparungsmaßnahmen eine deutliche Senkung der Kostenbasis. Dies betraf speziell die Material-, Personal- und sonstigen operativen Aufwände. Sondereffekte belasteten das EBIT im Ausmaß von EUR -16 Mio. (Vorjahr: EUR -90 Mio.).

Das Finanzergebnis betrug EUR -4 Mio. (Vorjahr: EUR -10 Mio.). Der Steueraufwand belief sich auf EUR 1 Mio. (Vorjahr: Steuerertrag von EUR 19 Mio.). Das den Anteilseignern zurechenbare Periodenergebnis

erreichte EUR -2 Mio. (Vorjahr: EUR -78 Mio.), was einem Ergebnis je Aktie von EUR -0,19 (Vorjahr: EUR -6,03) entspricht.

Der Free Cashflow betrug in den ersten drei Quartalen 2021/22 EUR 9 Mio. (Vorjahr: EUR 1 Mio.). Daher sank die Nettoverschuldung seit dem letzten Bilanzstichtag auf EUR -163 Mio. (31. März 2021: EUR -170 Mio.). Der Verschuldungsgrad stieg leicht von 200 % auf 202 %. Die Teiltilgungen des Schuldscheindarlehens und eines Bankkredits aus Eigenmitteln hatten im ersten Quartal einen bilanzverkürzenden Effekt. Die Bilanzsumme betrug zum 31. Dezember 2021 EUR 530 Mio. (31. März 2021: EUR 593 Mio.). Die Eigenkapitalquote stieg in den ersten drei Quartalen 2021/22 von 14 % auf 15 %.

### Segmentergebnisse der ersten drei Quartale 2021/22.

72 % des Umsatzes entfielen auf das Mautsegment und 28 % auf das Segment Verkehrsmanagement. Der Umsatz wurde 56 % in der Region Europa-Mittlerer Osten-Afrika (EMEA), zu 40 % in der Region Americas (Nord-, Mittel- und Südamerika) und zu 4 % die Region Asien-Pazifik (APAC) erwirtschaftet.

#### Segment Maut.

Der Umsatz sank um 2 % auf EUR 273 Mio. Rückgänge im Errichtungsgeschäft um 23 % und im Komponentengeschäft um 2 % konnten durch 10 % höhere Betriebsumsätze nicht kompensiert werden.

Den größten Umsatzbeitrag leistete die Region EMEA mit EUR 148 Mio. In Summe verzeichnete diese Region einen Zuwachs von 2%. In der Region Americas ging der Umsatz um 6 % auf EUR 112 Mio. zurück. In der Region APAC sank der Umsatz um EUR 2 Mio. auf EUR 14 Mio.

<b>Ergebnisse Maut</b>	<b>Q1-Q3 2020/21</b>	<b>Q1-Q3 2021/22</b>	<b>+/-</b>
Wenn nicht anders angegeben, Werte in EUR Mio.			
Umsatz	279,6	273,1	-2,3 %
EBIT	-79,7	-0,6	+99,2 %
EBIT-Marge	-28,5 %	-0,2 %	+28,3 PP

Das EBIT war mit EUR -1 Mio. leicht negativ (Vorjahr: EUR -80 Mio.).

#### Segment Verkehrsmanagement.

Der Umsatz stieg um 1 % auf EUR 106 Mio. Das war insbesondere auf das Betriebsgeschäft zurückzuführen, das um 15 % wuchs.

Den größten Umsatzbeitrag leistete die Region EMEA mit EUR 64 Mio. In Summe verzeichnete diese Region einen Zuwachs von 9 %. In der Region Americas ging der Umsatz um 10 % auf EUR 39 Mio. zurück, und in der Region APAC blieb er mit EUR 3 Mio. konstant.

<b>Ergebnisse Verkehrsmanagement</b>	<b>Q1-Q3 2020/21</b>	<b>Q1-Q3 2021/22</b>	<b>+/-</b>
Wenn nicht anders angegeben, Werte in EUR Mio.			
Umsatz	104,9	106,0	+1,1 %
EBIT	-9,3	6,5	n.a.
EBIT-Marge	-8,9 %	6,1 %	+15,0 PP

Das EBIT war mit EUR 7 Mio. positiv (Vorjahr: EUR -9 Mio.). Die EBIT-Marge betrug 6 % (Vorjahr: -9 %).

**Ausblick.**

Für das Geschäftsjahr 2021/22 erwartet sich das Management einen Umsatzzanstieg gegenüber dem Vorjahr. Die bislang anvisierten +10 % erscheinen aktuell aber außer Reichweite. Solange das Marktumfeld COVID-bedingt derart anspruchsvoll bleibt und die Neugeschäftsdynamik nicht zunimmt, werden zweistellige Wachstumsraten eine Herausforderung sein.

Die niedrigere Umsatzerwartung wirkt sich natürlich auch auf die Profitabilität aus. Kapsch TrafficCom kann die Kostenbasis der Gruppe kurzfristig aber nicht weiter senken, ohne das Risiko einzugehen, kommende Wachstumsimpulse mangels Ressourcen nicht nutzen zu können. Somit befindet sich das Unternehmen, bis die Umsätze wieder anziehen, in einer Phase geringer Profitabilität. Das EBIT im Geschäftsjahr 2021/22 (inklusive Sondereffekten) wird voraussichtlich unter den zuvor prognostizierten 3 % liegen (aber positiv sein).

Den Bericht über die ersten drei Quartale 2021/22 finden Sie heute, voraussichtlich ab 7:35 Uhr (MESZ), unter: <http://kapsch.net/ktc/ir>

*Kapsch TrafficCom ist ein weltweit anerkannter Anbieter von Verkehrslösungen für eine nachhaltige Mobilität. Innovative Lösungen in den Anwendungsbereichen Maut und Mautdienstleistungen sowie Verkehrsmanagement und Demand Management tragen zu einer gesünderen Welt ohne Staus bei.*

*Kapsch TrafficCom hat in mehr als 50 Ländern rund um den Globus erfolgreich Projekte umgesetzt. Mit One-Stop-Shop-Lösungen deckt das Unternehmen die gesamte Wertschöpfungskette der Kunden ab, von Komponenten über Design bis zu der Implementierung und dem Betrieb von Systemen.*

*Kapsch TrafficCom, mit Hauptsitz in Wien, verfügt über Tochtergesellschaften und Niederlassungen in mehr als 25 Ländern und ist seit 2007 im Segment Prime Market der Wiener Börse (Symbol: KTCG) notiert. Im Geschäftsjahr 2020/21 erwirtschafteten rund 4.660 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter einen Umsatz von EUR 505 Mio.*

**Pressekontakte:**

---

**Carolin Treichl**

Executive Vice President  
Marketing & Communications  
Kapsch Aktiengesellschaft  
Am Europlatz 2  
1120 Wien, Österreich  
T +43 50 811 1710  
[carolin.treichl@kapsch.net](mailto:carolin.treichl@kapsch.net)

**Ingrid Riegler**

Head of Corporate Communications  
Kapsch TrafficCom AG  
Am Europlatz 2  
1120 Wien, Österreich  
T +43 50 811 1724  
[ingrid.riegler@kapsch.net](mailto:ingrid.riegler@kapsch.net)

**Investorenkontakt:**

---

**Hans Lang**

Investor Relations Officer  
Kapsch TrafficCom AG  
Am Europlatz 2  
1120 Wien, Österreich  
T +43 50 811 1122  
[ir.kapschtraffic@kapsch.net](mailto:ir.kapschtraffic@kapsch.net)

Für weitere Informationen: [www.kapsch.net/ktc](http://www.kapsch.net/ktc)

Folgen Sie uns auf **Twitter** und **LinkedIn**